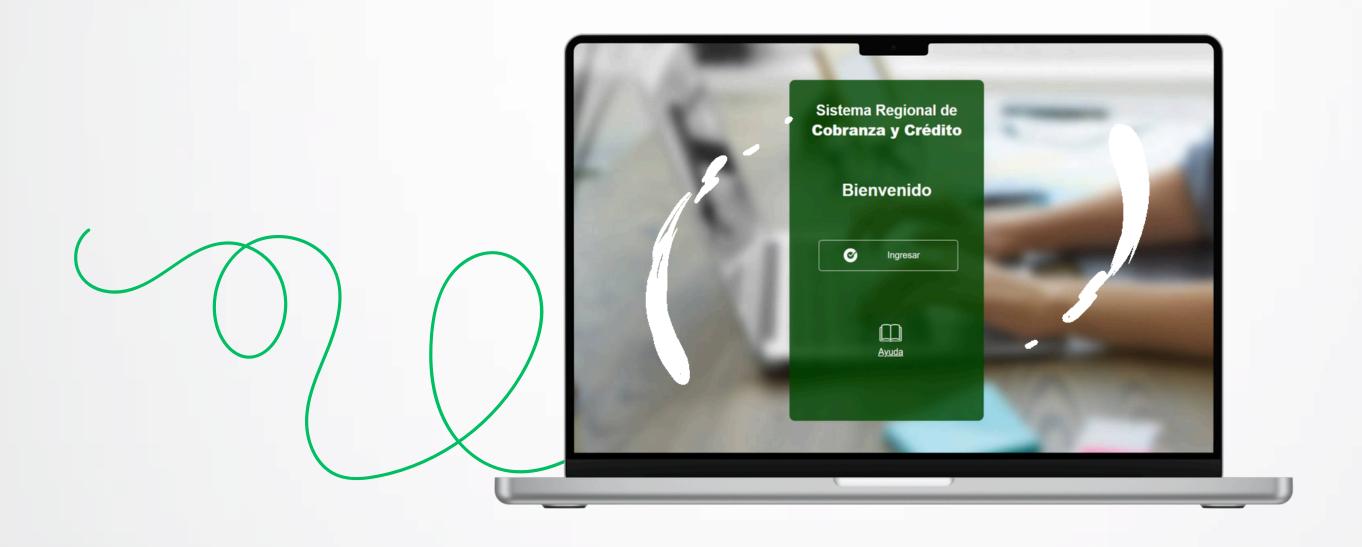
Negociaciones Alnova Cobranza Legal



¿A qué llamamos Alnova?

Todos aquellos productos que tienen características especiales y distintas a los productos Credimax





ADELANTO DE NÓMINA AZTECA

¿Quién atiende las solicitudes?

Mesa de Verificación y Soporte de Cobranza y Crédito

Ente interno



Nuestros procesos principales con Mesa

"Negociaciones y Planes de Pago"

NEGOCIACIONES ESPECIALES ALNOVA/TELEFONÍA

Liquidación en pedidos de telefonía. Incidencia en el plan de pagos al no considerar un plan de telefonía (Iusacell)

Bonificación de hasta el 100% en una sola exhibición o hasta 90%, no hay plazos para este supuesto. Tiempo máximo 1 mes LIQUIDACIÓN MANUAL QUE IMPLIQUEN PEDIDOS ALNOVA Y CREDIMAX

Considerados Pedidos Alnova todos aquellos tipificados dentro del pedido, en el Producto como "Alnova"

Ej.

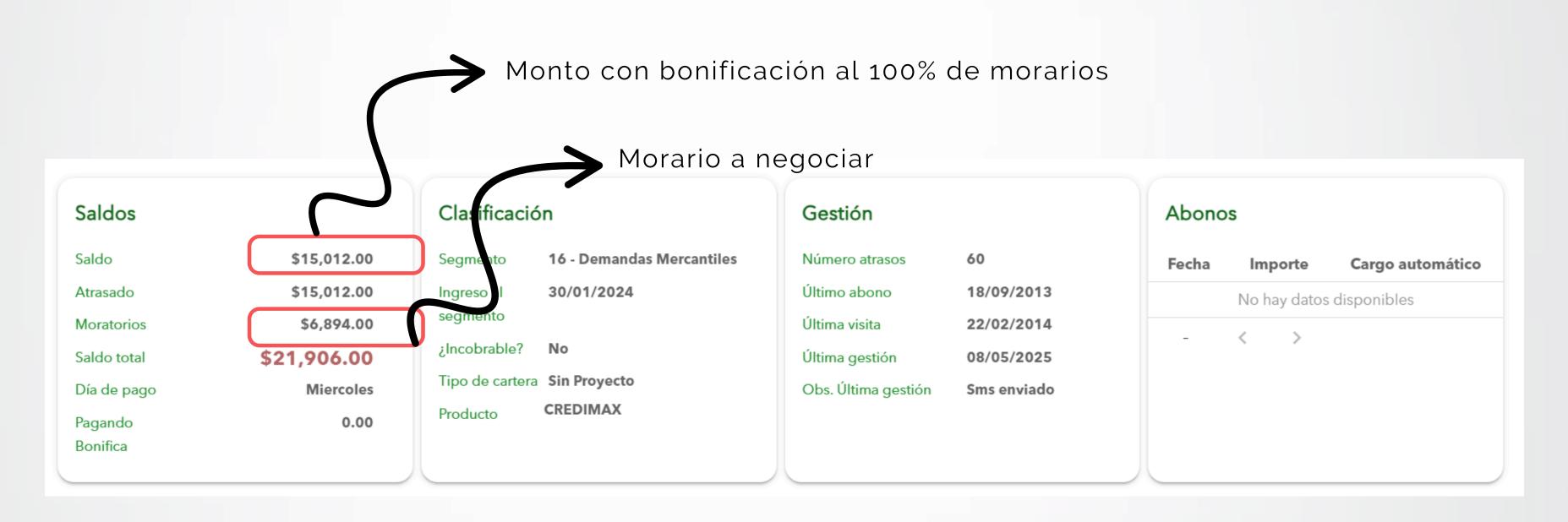
- OMV Alnova
 Portabilidad Alnova
- 🕝 Big- Alnova

Bonificación de hasta el 100% en una sola exhibición o hasta 90% si es de 1 a 4 exhibicione.

Tiempo máximo 1 mes



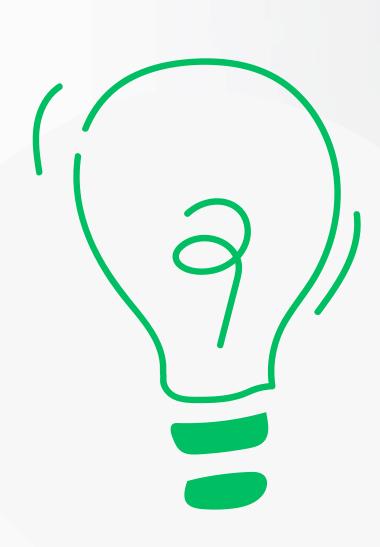
¿Cómo saber qué saldo es el que puedo negociar? Apartado de saldos en SCL



Pedidos NO suceptibles de Negociación



Conoce el Proceso y Documentación Requerida



Requeridos Soportes

1. Solicitud

Carta Propuesta

INE/Pasaporte Vigente

Visto Bueno Territorial/Director

- Documento en donde el cliente hace la propuesta de liquidación.
- Deberá de contener Nombre, CU y Monto a liquidar así como fecha en que se compromete a pagar, Forma de liquidación (Número de exhibiciones a realizar).
- Firma Autógrafa y datos de contacto.

• INE por ambos lados.



• legible



- VoBO por Territorial o Director responsable de la cuenta
- Si la solicitud la genera el mismo Territorial o Director, NO necesita VoBo,



La propuesta también la puede generar un tercero al deudor. Con su identificación adjuntando también la del cliente, pudiendo ser esta últoma la del sistema.







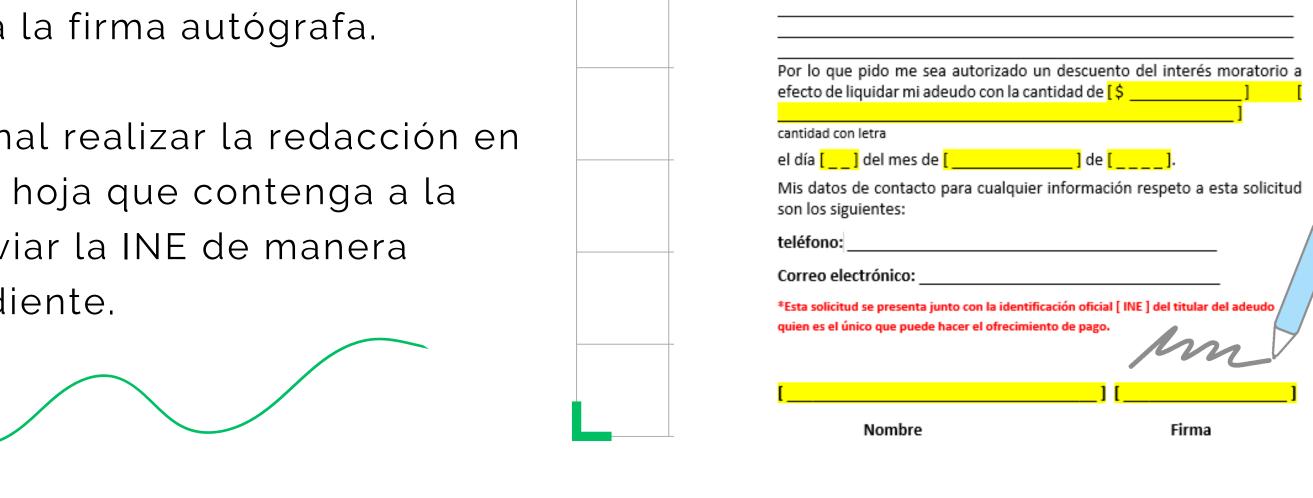
¿Quién puede realizar una solicitud?



Ejemplo de Carta Propuesta

La carta puede redactarse a puño y letra o se puede utilizar algún formato siempre y cuando contenga la firma autógrafa.

Es opcional realizar la redacción en la misma hoja que contenga a la INE o enviar la INE de manera independiente.



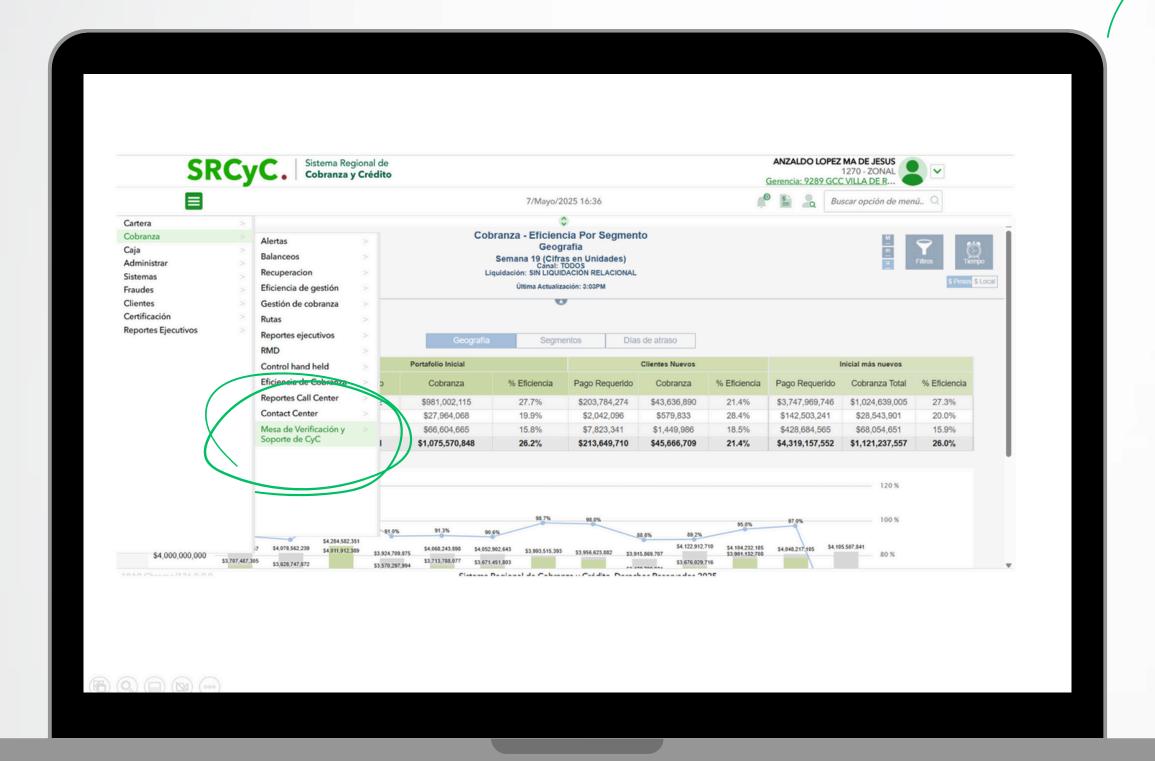
A quien corresponda:

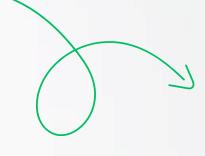
El (la) suscrito (a)

manifiesto tener actualmente un adeudo con Banco Azteca S.A. Institución de Banca Múltiple, con número de CLIENTE ÚNICO [___-_] - [___]

Manifiesto bajo protesta de decir verdad que no he podido realizar el pago

Ejemplo de Carta Propuesta



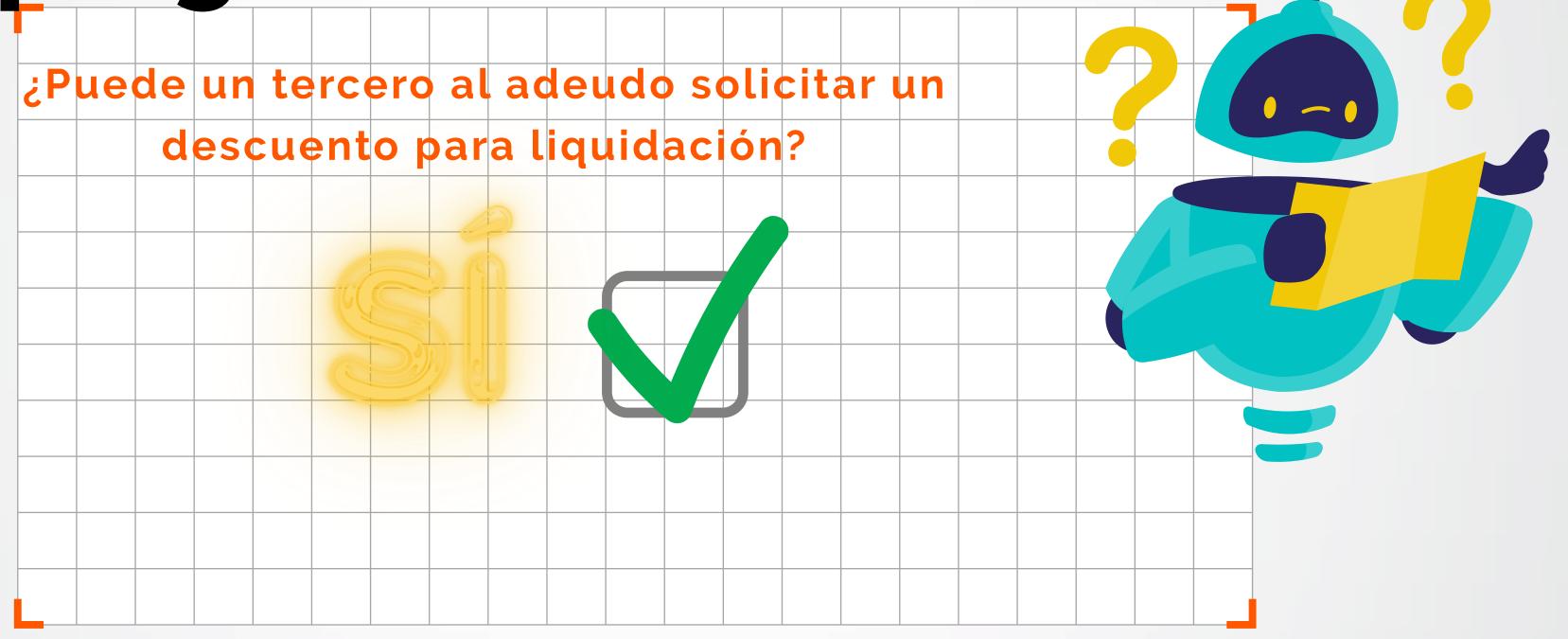


ENCARGADO/TERRITO RIAL/DIRECTOR INGRESA A SISTEMA REGIONAL

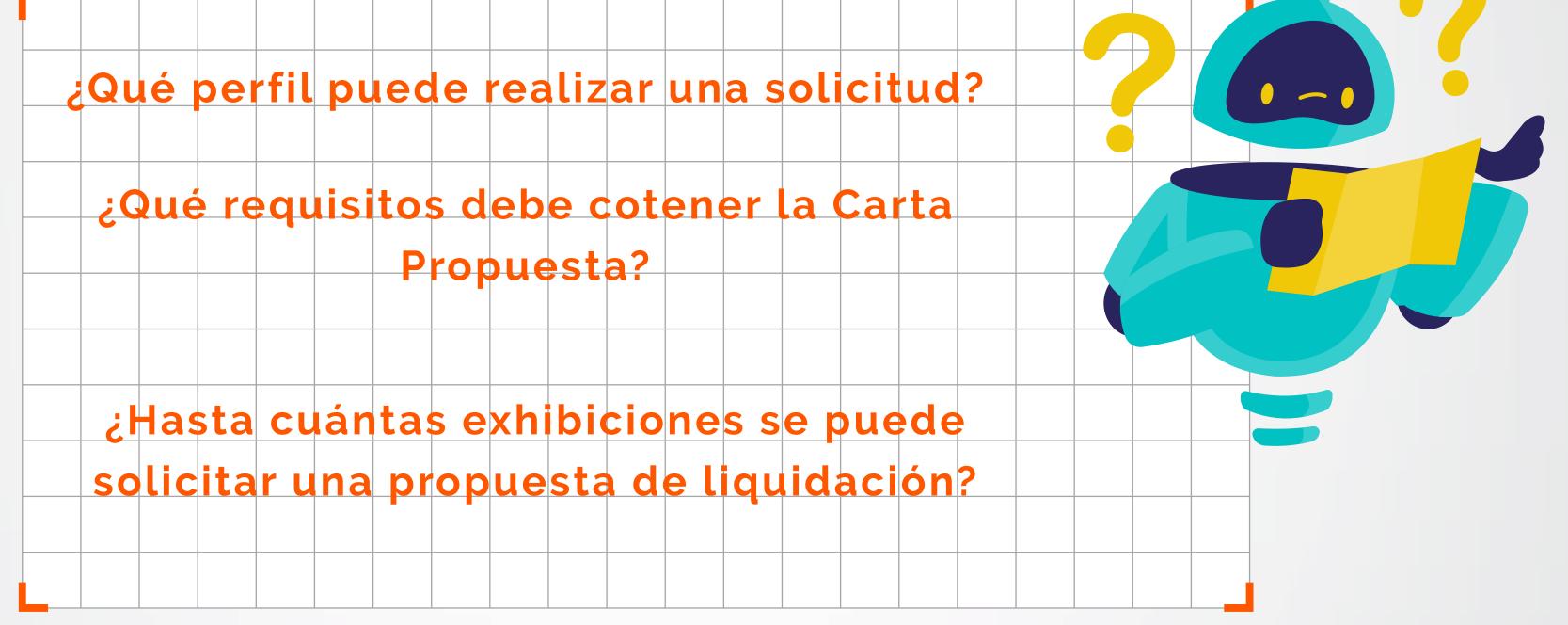
ler pausa para preguntas

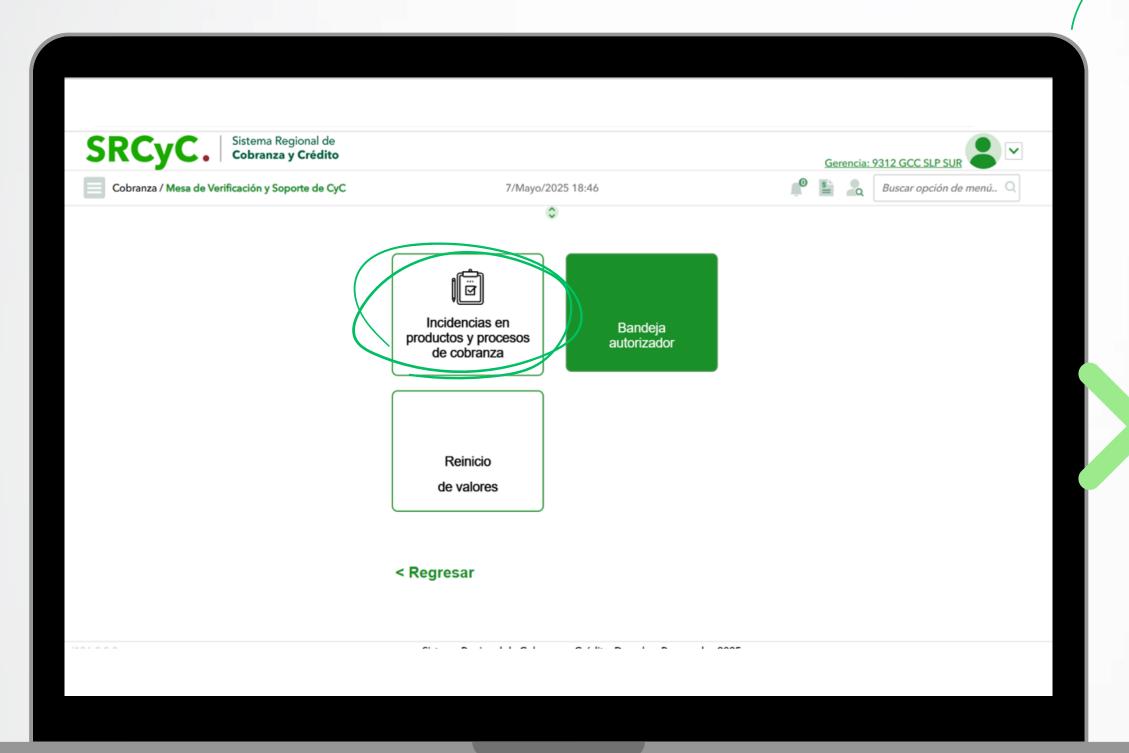
¿P	ue	de	un	te	rc	erc	al	a	deı	ıdo) S(oli	cita	ar ı	un			
		d	esc	cue	ent	o k	ar	a l	iqu	ıid	aci	ón	?					











INTERNO INGRESA AL
APARTADO DE
INCIDENCIAS

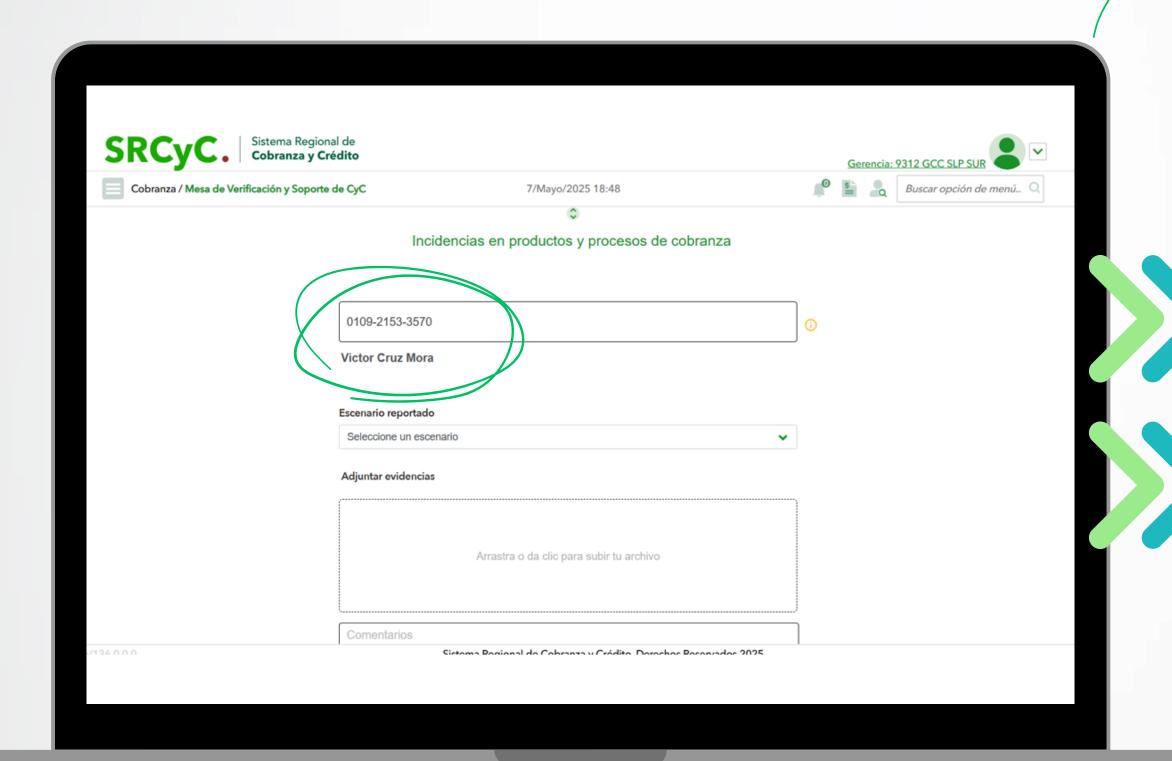
Menú Cobranza

Mesa de Verificación y

Soporte CyC

Incidencias en productos

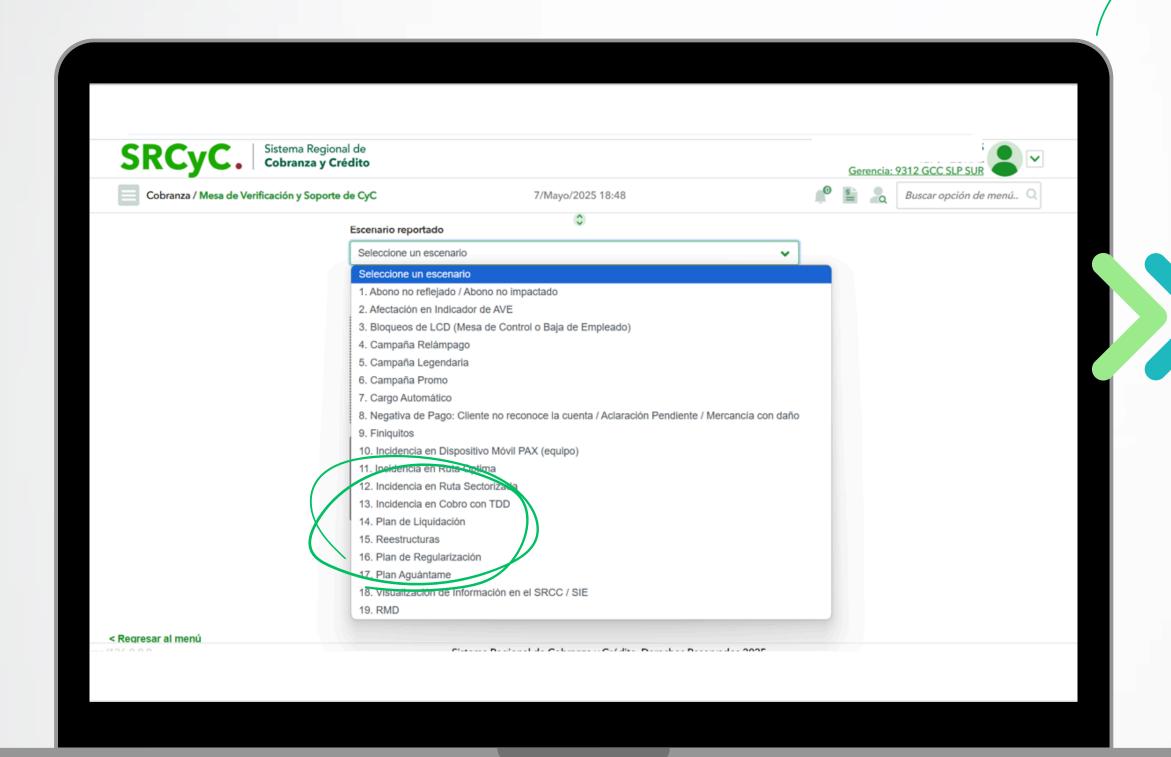
procesos de cobranza



DATOS

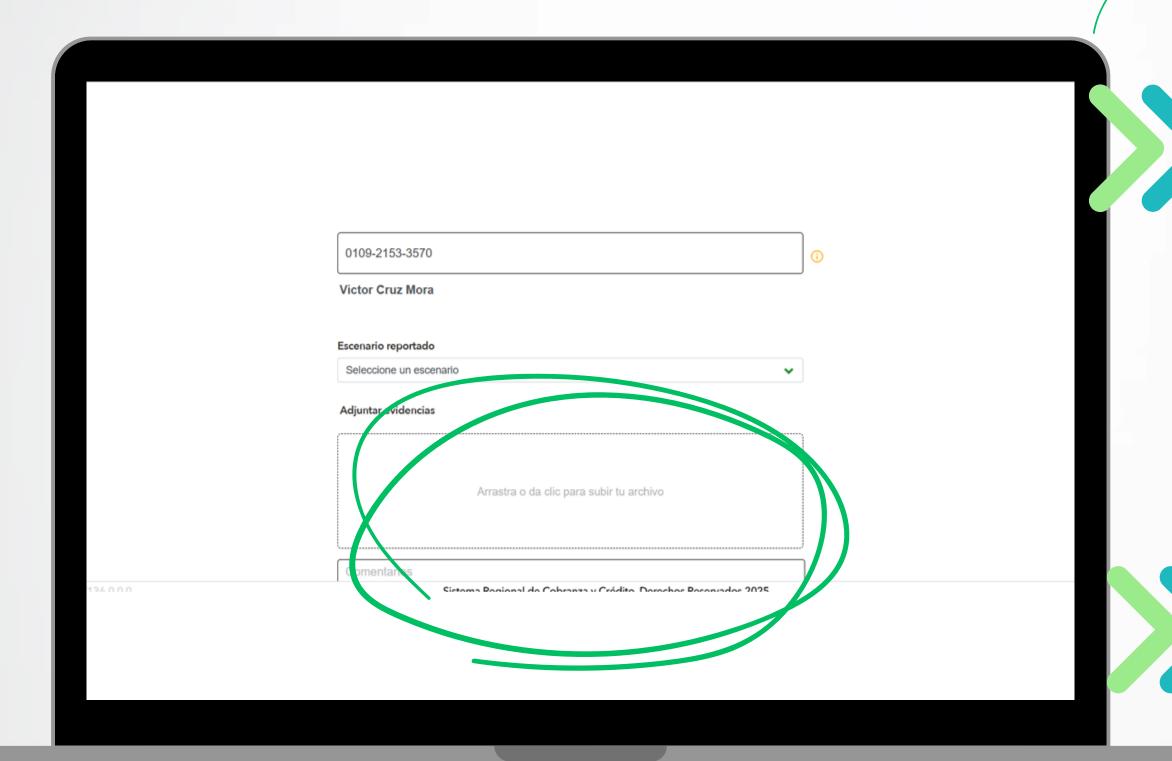
Ingresa el Cliente Único en **formato anterior 4 x 4**

Espera hasta que aparezca en automático el nombre del cliente



ELIGE

Elige el escenario 14. Plan de liquidación



Adjunta todos los documentos requeridos:

- 1.- Carta Propuesta
- 2.-INE Vigente por los dos lados
 - 3.- Visto Bueno de Territorial / Director

Agrega los comentarios correspondientes en el apartado

¿Qué sigue después de dar de alta un folio?

Mesa de Cobranza atenderá la Solicitud y responderá en un lapso de **24 horas** Ingresa nuevamente a Sistema Regional para consultar el estatus conforme Paso 1.0 y 1.1 **Consulta** por C.U. o por No. de Folio

Envia al dedudor a pagar **SOLO HASTA** contar con la autorización del folio



Una vez aprobado el folio de la solicitud

RECABA DOCUMENTOS

Ticket de Pago Legible

- i) Digitalización de buena calidad
- ii) Nombre del cliente (legible)
- iii) Número "CU" (legible)
- iv) Fecha de Depósito (legible)
- v) Cantidad de Depósito

Reconocimiento de Adeudo firmado

- 1.i) Acepte la deuda que tiene con la institución
- 2.ii) Acepte el monto con el que liquidará
- 3.iii) Se informe el descuento realizado
- 4.iv) Fecha o fechas de pago en las que el cliente se compromete a pagar
- 5. v) IFE / INE



Conforme la misma dinámica de paso 1.1 al 1.4

Tiempo de resolución del segundo Folio 8 días